Tech & Services Development Manager – Business France

contact@effitalents.com
Phone :
Web :

Job Summary

Vacancy :
Deadline : Oct 26, 2024
Published : Oct 29, 2024
Employment Status : Project Base
Experience :
Salary : from 30k € gross annual
Gender : Any
Career Level : Mid Level
Qualification :

Job Description

French speaker only! Special contract : V.I.A. Responsabilités : Sous la responsabilité du Chef de Pôle Tech de BF pour la Péninsule Ibérique, le/la VIA aura pour rôle de renforcer l'équipe commerciale du département Tech au Portugal. Ses principales missions incluront : Participer à la dynamisation et à la valorisation du bureau de Lisbonne, en veillant à maintenir une synergie avec l'ensemble du réseau, notamment au sein de la Péninsule Ibérique. Soutenir les entreprises françaises dans l'expansion de leurs activités au Portugal en s'appuyant sur le réseau TEAM FRANCE EXPORT (Équipe de France de l'Export ainsi que les acteurs français et portugais du secteur). Organiser, mettre en place, coordonner et assurer le suivi d'événements, d'études et de services personnalisés, en prenant en compte les particularités géographiques, culturelles et sectorielles, afin de promouvoir les savoir-faire et produits français auprès des prospects portugais. S'appuyer sur les initiatives passées menées dans ces secteurs au Portugal pour poursuivre le développement de projets de grande envergure, structurants pour la filière Tech & Services, tout en explorant de nouvelles opportunités d'actions. Maintenir des relations régulières et directes avec le réseau TEAM FRANCE EXPORT et ses principaux partenaires (BPI/CCI…), ainsi qu'avec les acteurs français et portugais des secteurs concernés (grandes entreprises locales, associations professionnelles…), la filière Tech & Services, et les services de BUSINESS FRANCE au siège. Initier, négocier et mettre en œuvre des prestations personnalisées ainsi que des événements collectifs, notamment le salon Web Summit. Assurer un suivi à long terme des services d'accompagnement proposés à nos clients. Comprendre et anticiper les tendances du marché : collecter, analyser et exploiter des informations sectorielles, tout en participant activement à la veille sectorielle et à la diffusion d'informations à travers la rédaction d'articles, de brèves, ainsi que le suivi de la réglementation locale et régionale. Garantir la mise à jour des bases de données et le reporting rigoureux des activités. Requis : Diplôme Bac +5, avec une première expérience professionnelle dans les secteurs concernés. Bonne compréhension des enjeux liés à l'export et capacité d'adaptation aux secteurs visés. Aptitude à gérer un budget et à suivre un plan de charge en adéquation avec les objectifs. Compétences analytiques et rédactionnelles. Maîtrise parfaite du portugais, de l'anglais et du français (oral/écrit). La connaissance de l'espagnol est un atout. Expérience en commerce ou marketing B2B, avec un intérêt pour les nouvelles technologies et les réseaux sociaux. Expertise en organisation d'événements et gestion de projets. Connaissance des enjeux des marchés et écosystèmes French Tech. L'entreprise : Business France est l'agence nationale dédiée à l'internationalisation de l'économie française. Présente dans 56 pays et couvrant 110, elle accompagne les entreprises dans leur développement à l'étranger, en facilitant leur accès aux marchés internationaux et en soutenant leur croissance à l'export. Partie intégrante de la Team France Export, elle regroupe les solutions publiques pour aider les entreprises françaises, en collaboration avec les Régions, l'État, les Chambres de Commerce et Bpifrance. Elle mobilise également des jeunes talents en Volontariat International en Entreprise (V.I.E). Votre recruteur : Flavia, Senior Talent Acquisition Specialist @ Effitalents. Contactez là pour plus d'infos!

Education & Experience

Must Have

Educational Requirements

Compensation & Other Benefits

V.I.A.